

Citizen capital



Citizen Capital - Si les "self-made (wo)men" ou les personnes issues des quartiers défavorisés peuvent désormais compter sur un certain nombre de structures pour les aider à créer leur PME (Business angels des cités, FinanCité, Jeunes entrepreneurs de France, etc.), peu d'entre eux ont accès à des financements qui leur permettraient de réaliser la phase "développement" de leur activité. *"La levée de fonds est très difficile pour des PME de petite taille. La situation est telle qu'il est parfois plus facile de lever 10 M€ que 1 M€ !"*, s'étonne Laurence Mehaignerie, co-auteur de *Les oubliés de l'égalité des chances*. C'est pourquoi, avec Pierre-Olivier Barennes, ancien directeur de Bridgepoint, elle a lancé en 2007 le fonds Citizen Capital. Objectif : financer par apport de fonds propres la croissance des PME de petite taille.

Différents critères permettront de sélectionner les projets : Citizen Capital se situant sur le capital-développement, les entreprises devront avoir déjà prouvé leur modèle économique, être rentables et réaliser un chiffre d'affaires allant de 1 à 20 M€, avec de bonnes perspectives de croissance. Parmi les critères extra-financiers, Citizen Capital s'intéressera particulièrement aux entreprises dont les dirigeants ont des parcours d'autodidactes, aux entreprises situées sur un territoire type zone franche urbaine, zone urbaine sensible, zone rurale enclavée, ou encore aux sociétés porteuses d'innovation sociale.

Quant aux investissements, ils consisteront principalement en prise de participations au capital (de l'entreprise en question). Le montant de ces participations se situera entre 300 000 € et 2,5 M€. Si les fondateurs ont réuni des engagements pour 15 M€ au mois de mai 2008, l'objectif final de levée de fonds est de 30 M€. Les premiers investissements sont prévus pour l'automne 2008.

Contact : contact@citizencapital.fr